

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
Z DZIAŁALNOŚCI
W
I PÓŁROCZU 2019 R.

Zakłady Urządzeń Kotłowych
„Stąporków” S.A.



05 września 2019 r.

- Stąporków -

Spis treści

1	Informacje o Spółce i jej działalności	3
1.1	Historia Spółki	3
1.2	Opis działalności	3
1.3	Obszary działalności	3
1.4	Rynki zbytu i zaopatrzenia	4
1.5	Istotne zdarzenia w I półroczu 2019 r. do dnia sporządzenia sprawozdania z działalności	4
1.6	Informacje nt. kredytów i pożyczek	5
1.7	Poręczenia i gwarancje	5
1.8	Transakcje z podmiotami powiązаныmi	5
2	Sytuacja finansowa, majątkowa oraz pieniężna	6
2.1	Omówienie wyników finansowych	6
2.2	Czynniki, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	9
2.3	Inwestycje	9
2.4	Instrumenty finansowe	9
2.5	Prognozy wyników finansowych	9
2.6	Strategia działania i perspektywy rozwoju	10
2.7	Czynniki rozwoju	11
2.8	Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	11
2.9	Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej jednego kwartału	14
3	Informacje korporacyjne	14
3.1	System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych	14
3.2	Akcje i akcjonariat	15
3.2.1	Akcjonariusze znaczący	15
3.2.2	Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących	15
4	Pozostałe informacje	16
4.1	Informacje nt. postępowań	16
4.2	Zatrudnienie	16
4.3	Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych	16
4.4	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta,	17



Sprawozdanie Zarządu z działalności ZUK Stąporków w I półroczu 2019 r.

4.5	Istotne dokonania lub niepowodzenia emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta.....	17
4.6	Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe.....	17
4.7	Dane teleadresowe.....	17
	Podpisy osób zarządzających.....	18

1 Informacje o Spółce i jej działalności

1.1 Historia Spółki

Zakłady Urządzeń Kotłowych Stąporków są jedną z czołowych firm działających na Europejskim Rynku Energetycznym. Firma działa na rynku nieprzerwanie od ponad 40 lat. W tym okresie nabyła specjalistyczną wiedzę i doświadczenie. Tym samym ugruntowała swoją pozycję w branży energetyki przemysłowej, cieplnej i zawodowej w zakresie Generalnego Wykonawcy.

Spółka Akcyjna ZUK „Stąporków” (Spółka, Emitent) powstała w 1995 r. w wyniku przekształcenia w jednoosobową spółkę Skarbu Państwa. We wrześniu 1995 r., akcje Spółki zostały wniesione do Narodowych Funduszy Inwestycyjnych.

W lipcu 2002 r. fundusz wiodący oraz pozostałe fundusze inwestycyjne sprzedały udziały w ZUK „Stąporków” do firmy STALMAX S.J. oraz ówczesnego Prezesa Zarządu.

W dniu 3 sierpnia 2007 r. spółka zadebiutowała na Giełdzie Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie.

1.2 Opis działalności

Spółka Zakłady Urządzeń Kotłowych „Stąporków” S.A. jest jedną z czołowych firm obsługujących branżę energetyczną w Polsce. Firma działa na rynku nieprzerwanie od ponad 40 lat. W tym okresie nabyła specjalistyczną wiedzę i doświadczenie, a tym samym ugruntowała swoją pozycję w branży przede wszystkim energetyki cieplnej, konstrukcyjno-budowlanej oraz szeroko rozumianej branży instalacji do ochrony powietrza.

Dodatkowo poza wykonawstwem urządzeń ZUK Stąporków oferuje usługi w zakresie projektowania, doradztwa, montażu i serwisowania.

Spółka prowadzi działalność produkcyjną w centrali w Stąporkowie.

1.3 Obszary działalności

Spółka wyodrębnia 3 główne segmenty biznesowe, wokół których buduje dalszą strategię rozwoju oraz zgodnie z którymi raportuje wyniki:

- **Energetyka:**
 - Ruszty i odźwiżnice
 - Instalacje odpylania, odsiarczania i odazotowania
- **Konstrukcje stalowe:**
 - Estakady
 - Przenośniki
 - Silosy, kolektory, reaktory i zsypy
 - Kanały
 - Maszyny dla różnych gałęzi przemysłu

- **Produkcja seryjna:**

- Płyty szalunkowe
- Konstrukcje i urządzenia budowlane

1.4 Rynki zbytu i zaopatrzenia

Strukturę terytorialną przychodów ze sprzedaży prezentuje poniższa tabela:

Specyfikacja	Półrocze 2019		Półrocze 2018		Zmiana %
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	
Sprzedaż krajowa	5 406	22,4%	7 415	30,1%	-27,1%
Eksport, w tym:	18 738	77,6%	17 250	69,9%	8,6%
<i>Niemcy</i>	<i>9 974</i>	<i>41,3%</i>	<i>11 144</i>	<i>45,2%</i>	<i>-10,5%</i>
<i>Finlandia</i>	<i>3 320</i>	<i>13,8%</i>	<i>1 613</i>	<i>6,5%</i>	<i>105,8%</i>
<i>Austria</i>	<i>2 231</i>	<i>9,2%</i>	<i>1 754</i>	<i>7,1%</i>	<i>27,2%</i>
<i>Norwegia</i>	<i>0</i>	<i>0,0%</i>	<i>996</i>	<i>4,0%</i>	<i>-100,0%</i>
<i>Pozostałe kraje</i>	<i>3 213</i>	<i>13,3%</i>	<i>1 742</i>	<i>7,1%</i>	<i>84,4%</i>
Razem:	24 144	100,0%	24 665	100,0%	-2,1%

Sprzedaż krajowa jest realizowana przede wszystkim w segmencie energetyki i częściowo konstrukcji stalowych. Sprzedaż eksportowa realizowana jest głównie w segmencie produkcji seryjnej (płyty szalunkowe) oraz rosnącym segmencie konstrukcji stalowych.

Kluczowym kontrahentem Spółki jest firma Hunnebeck GmbH z siedzibą w Niemczech. Udział obrotów z ww. podmiotem wyniósł 36,2% ogółu przychodów ze sprzedaży w analizowanym okresie.

Głównym dostawcą materiałów do produkcji dla Spółki w 2019 r. była firma Hunnebeck (22,9% udziału w zakupach ogółem) oraz Sonoform (9% udziału w zakupach ogółem) GmbH z siedzibą w Niemczech.

Poza ww. podmiotami żaden z dostawców i odbiorców nie przekroczył udziału 10% w przychodów ze sprzedaży oraz w wartości zakupów zrealizowanych przez Spółkę.

1.5 Istotne zdarzenia w I półroczu 2019 r. oraz do dnia sporządzenia sprawozdania z działalności

W I półroczu 2019 r. miały miejsce następujące zdarzenia mające wpływ na działalność jednostki:

- okoliczność realizacji z kluczowym kontrahentem Hunnebeck kolejnych zamówień, o czym Spółka informowała w raportach bieżących 2/2019 i 12/2019;
- przyjęcie od Kronospan Ultra Ply LCC z siedzibą w Smorgon (Białoruś) do realizacji zamówienia na wykonanie przenośników, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym 4/2019;
- kontynuacja projektu „Biostrateg” dotyczącego produkcji energii i ciepła przy wykorzystaniu zmikronizowanej biomasy wytwarzanej w procesie technologicznym. Termin zakończenia inwestycji został przesunięty z dnia 4 października br. stosownym aneksem. Faza badawcza będzie realizowana do 30 września 2019 r. natomiast faza przygotowań do wdrożenia będzie realizowana do 31 grudnia 2019 r.

- zawarcie umów finansowych z BNP Paribas Bank Polska S.A., o których Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 6/2019;
- zawarcie z ING Bank Śląski S.A. umowy wieloproduktowej, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 10/2019;
- zawarcie z BGŻ BNP Paribas Faktoring Sp. z o.o. umowy faktoringowej, o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 11/2019
- zawarcie umowy faktoringowej z podmiotem z Grupy ING, o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 13/2019.

1.6 Informacje nt. kredytów i pożyczek

Spółka obecnie współpracuje z czterema bankami: PKO BP S.A., Santander Consumer Bank Polska S.A., BNP Paribas Bank Polska S.A. oraz ING Bank Śląski S.A.

Spółka korzysta z kredytu w banku PKO BP S.A. na finansowanie bieżące. W czerwcu 2018 r. Spółka podpisała aneks do umowy przedłużający termin jej obowiązywania do 30 czerwca 2020 r. na kwotę 5 mln zł. Podpisana umowa reguluje stopniowe zmniejszenie obecnego limitu do poziomu 4 mln zł na koniec czerwca 2020 roku.

31 maja 2019 r. Spółka zawarła z BNP Paribas Bank Polska S.A. umowę kredytową, na podstawie której bank udzielił jej kredytu nieodnawialnego w wysokości 4,2 mln zł z terminem wykorzystania do 14 czerwca 2019 r. oraz terminem spłaty przypadającym na koniec maja 2023 r. Spłata kredytu następować będzie w równych ratach miesięcznych. Środki z kredytu zostaną przeznaczone na refinansowanie zadłużenia posiadanego przez Spółkę.

Ponadto również w dniu 31 maja 2019 r. Spółka zawarła umowę o limit wierzytelności, na mocy której BNP Paribas Bank Polska S.A. udzielił jej limitu wierzytelności w wysokości 7,5 mln zł w celu finansowania bieżącej działalności. Limit może być wykorzystywany na kredyt w rachunku bieżącym w wysokości do 5 mln zł oraz gwarancje bankowe do wysokości 2,5 mln zł. Limit oraz termin spłaty kredytu w rachunku bieżącym może być wykorzystywany do 11 maja 2020 r. a spłata zadłużenia z tytułu gwarancji do 11 maja 2021 r.

Dodatkowo, Spółka zawarła 12 lipca 2019 r. z BGŻ BNP Paribas Faktoring Sp. z o.o. umowę faktoringu niepełnego określającą tryb nabywania i finansowania przez faktora wierzytelności przysługujących Spółce od wskazanych w Umowie kontrahentów. Przyznany Spółce limit do kwoty 3 mln zł ma charakter odnawialny. Umowa została zawarta na czas nieokreślony, a ważność limitu wynosi dwanaście miesięcy od daty zawarcia Umowy i ulega przedłużeniu na kolejne dwanaście miesięcy bez konieczności sporządzania aneksu do umowy.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego tj. 9 lipca 2019 r. Spółka zawarła z ING Bank Śląski S.A. umowę wieloproduktową, na podstawie której bank udzielił jej odnawialnego limitu kredytowego w maksymalnej wysokości 7 mln zł do wykorzystania w ramach dwóch sublimitów kredytowych w formach:

- kredytów obrotowych w rachunku bankowego do maksymalnej wysokości 5 mln zł,
- kredytów obrotowych w rachunku kredytowego do wysokości 2 mln zł.

Sublimity zostały udostępnione na okres do dnia 8 lipca 2020 r. Natomiast termin udostępnienia kredytu odnawialnego został określony na dzień 16 lipca 2020 r.

Oprocentowanie ww. kredytów wynosi WIBOR 1M i jest powiększone o marżę banku.

W dniu 9 sierpnia 2019 roku Spółka powzięła informację o podpisaniu przez drugą stronę tj. ING Commercial Finance Polska S.A. [Faktor] umowy faktoringu z przejęciem ryzyka wypłacalności odbiorcy – bez regresu [Umowa] określającą tryb nabywania i finansowania przez Faktora wierzytelności przysługujących Spółce od wskazanych kontrahentów. Limit przyznany na podstawie Umowy wynosi 2 mln zł. Umowa została zawarta na okres do 7 sierpnia 2020 r., przy czym jeżeli żadna ze stron we wskazanym terminie nie złoży drugiej stronie oświadczenia o braku zamiaru jej przedłużenia to Umowa będzie przedłużana na kolejne roczne okresy.

Poza ww. kredytami Spółka w I połowie 2019 r. nie korzystała z innych kredytów, jak również w tym okresie Spółka w 2019 r. nie udzielała i nie otrzymywała pożyczek.

1.7 Poręczenia i gwarancje

Spółka w I półroczu 2019 r. nie udzielała pożyczek jak również poręczeń i gwarancji za zobowiązania innych jednostek.

Spółka jest natomiast stroną gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych udzielanych za zobowiązania Spółki z tytułu realizowanych kontraktów. Zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych wyniosły 1 431 tys złotych na koniec raportowanego okresu.

1.8 Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W I półroczu 2019 r. nie wystąpiły istotne transakcje z podmiotami powiązаныmi. Spółka nie dokonywała transakcji z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe.

2 Sytuacja finansowa, majątkowa oraz pieniężna

2.1 Omówienie wyników finansowych

Podstawowym źródłem przychodów ZUK „Stąporków” S.A. jest sprzedaż własnej produkcji i usług. Poziom sprzedaży jest ściśle związany z wielkością pozyskanych zamówień. Struktura przychodów według segmentów biznesowych w I półroczu 2019 i 2018 r. przedstawia się następująco:

Segment biznesowy	I półrocze 2019		I półrocze 2018		Zmiana w %
	Przychody w tys. zł	Udział w %	Przychody w tys. zł	Udział w %	
Energetyka	5 564	23,0%	5 715	23,2%	-2,6%
Konstrukcje stalowe	7 637	31,6%	7 941	32,2%	-3,8%
Produkcja seryjna	10 943	45,4%	11 009	44,6%	-0,6%
RAZEM	24 144	100,0%	24 665	100,0%	-2,1%



Przychody ze sprzedaży są niższe niż w poprzednim okresie o 2,1%, głównie z powodu niższej sprzedaży w segmencie konstrukcji stalowych i energetyki. Z portfela zamówień wynika, iż w drugiej połowie br. roku wystąpi wyższa dynamika wzrostu przychodów.

Sprzedaż w segmencie Energetyki osiągnęła 23,% udział w sprzedaży całkowitej czyli podobnie jak w poprzednim okresie. Z uwagi na wysoką rentowność tego segmentu, Spółka skoncentruje swoje działania na zwiększeniu udziału tej sprzedaży w drugiej połowie roku. Najwyższy udział w sprzedaży, zarówno w pierwszym półroczu 2018 roku, jak i w 2019 roku osiągnął segment produkcji seryjnej, odpowiednio 44,6% i 45,3%. Prognozy na kolejne półrocze zakładają dalszy wzrost tego segmentu oraz powiększenie jego marżowości, z uwagi na korzystny mix produktów, będących w portfolio zamówień Spółki.

Spółka osiągnęła zysk brutto na sprzedaży w wysokości 2,71 mln złotych (11,2% marży) w porównaniu do 2,88 mln złotych (11,7% marży) w analogicznym okresie poprzedniego roku.

Zysk na sprzedaży osiągnął poziom 0,3 mln złotych (0,1% marży) w porównaniu do 0,1 mln złotych (0,004% marży) w analogicznym okresie poprzedniego roku. Głównym czynnikiem wpływającym na poprawę wyników było zmniejszenie kosztów ogólnego zarządu

Zysk na działalności operacyjnej wyniósł 1,2 mln złotych (0,5% marży) w porównaniu do 0,5 mln złotych (0,2% marży) w analogicznym okresie 2018 roku. Głównym czynnikiem wzrostu wyniku w tym obszarze było rozwiązanie rezerw utworzonych w 2018 roku, związanych z ryzykiem osiągnięcia negatywnych marż na niektórych projektach.

Zysk netto osiągnął 0,7 mln złotych (0,03% marży) w porównaniu do 0,4 mln złotych (0,02% marży) w porównywanym okresie.

RACHUNEK WYNIKÓW

Dane w tys złotych

	<i>Okres 6 miesięcy zakończony 30-06-2019</i>	<i>Okres 6 miesięcy zakończony 30-06-2018</i>
Przychody ze sprzedaży	24 144	24 665
Przychody ze sprzedaży produktów	23 529	24 222
Przychody ze sprzedaży materiałów	615	443
Koszt sprzedanych produktów i materiałów	-21 443	-21 789
Zysk/strata brutto na sprzedaży	2 701	2 876
Koszty sprzedaży	-35	-35
Koszty ogólnego zarządu	-2 371	-2 734
Zysk/strata na sprzedaży	295	107
Pozostałe przychody operacyjne	1 685	1 520
Pozostałe koszty operacyjne	-779	-1 117
Zysk/strata na działalności operacyjnej	1 201	510
Przychody finansowe	3	237
Koszty finansowe	-498	-431
Zysk/strata brutto	706	316
Podatek dochodowy	22	80
Zysk/strata netto	728	396
Liczba akcji zwykłych	6 503 790	6 503 790
Zysk/strata na jedną akcję zwykłą	0,11	0,06

W zakresie majątku obrotowego poziom składników ogółem wzrósł o 3,3 mln złotych. Głównymi składnikami zmian był wzrost krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych, związany z nakładami na projekt Biostrateg..

Spadek należności związany jest z ich lepszą windykacją w 2019 roku, a także przesunięciem terminu fakturowania niektórych projektów na następny okres.

Wzrost wartości materiałów związany jest z zwiększonymi zakupami materiałów na potrzeby produkcji płyt szalunkowych w celu zapewnienia płynności w procesie produkcyjnym.

Spółka odnotowała także wzrost środków pieniężnych o 0,1 mln złotych w stosunku do porównywanego okresu.

AKTYWA OBROTOWE

dane w tys. złotych

	30 czerwca 2019	30 czerwca 2018	Różnica
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)	28 309	24 980	3 329
Zapasy	10 177	10 120	57
Materiały	6 015	5 757	258
Półprodukty i produkcja w toku	2 944	3 481	-537
Produkty gotowe	444	882	-438
Zaliczki na dostawy	774	0	774
Należności krótkoterminowe	5 910	7 343	-1 433
Należności z tytułu dostaw i usług	5 095	7 154	-2 059
Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych	661	96	565
Inne	154	93	61
Inwestycje krótkoterminowe	2 002	1 885	117
Środki pieniężne	2 002	1 885	117
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10 220	5 632	4 588

W przypadku zobowiązań długoterminowych Spółka zredukowała poziom finansowania kredytowego z 3,9 mln złotych do poziomu 2,8 mln złotych na koniec czerwca 2019 roku, to jest o 1,1 mln złotych. Całkowite zmniejszenie zobowiązań długoterminowych wyniosło 0,8 mln złotych na koniec analizowanego okresu.

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE

dane w tys. złotych

	30 czerwca 2019	30 czerwca 2018	Różnica
Zobowiązania długoterminowe	3 301	4 147	-846
Kredyty i pożyczki	2 834	3 886	-1 052
Inne zobowiązania finansowe	109	261	-152
Inne zobowiązania finansowe	358	0	358

W przypadku zobowiązań krótkoterminowych Spółka odnotowała spadek w wysokości 0,3 mln złotych w stosunku do 30 czerwca 2018 roku.

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE

dane w tys. złotych

	30 czerwca 2019	30 czerwca 2018	Różnica
Zobowiązania krótkoterminowe	20 538	20 861	-324
Kredyty i pożyczki	11 901	11 734	167
Inne zobowiązania finansowe	372	438	-66
Z tytułu dostaw i usług	6 430	5 997	433
Zaliczki otrzymane na dostawy	525	684	-159
Z tytułu podatków, ceł i ubezpieczeń	804	961	-157
Z tytułu wynagrodzeń	361	447	-86
Inne	79	466	-387
Fundusze specjalne	65	133	-68

2.2 Czynniki, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Głównym, długofalowym czynnikiem pozytywnego wyniku Spółki w pierwszym półroczu 2019 roku był wdrożony proces restrukturyzacji i reorganizacji kluczowych obszarów działalności. Proces ten rozpoczął się na początku 2017 roku i dobiegł końca w I kwartale 2018 roku. Dodatkowo, dobra koniunktura gospodarcza umożliwiła dobór optymalnych projektów, które wpisywały się w profil działalności Spółki.

Poniżej zamieszczono informację nt. kilku kluczowych elementów wpływających na osiągnięte wyniki:

- Kalkulacja ofertowa kontraktów i ich monitoring w trakcie procesu produkcyjnego
- Kontrola kosztów materiałowych, zarówno wartościowa, jak i ilościowa
- Redukcja kosztów stałych
- Koncentracja na kluczowych odbiorcach
- Terminowość realizacji kontraktów – minimalizująca koszty kar za opóźnienia

2.3 Inwestycje

W I półroczu 2019 r. Spółka poniosła nakłady inwestycyjne w wysokości 25,3 tys. Inwestycje realizowane w 2019 są finansowane ze środków własnych.

2.4 Instrumenty finansowe

W I półroczu 2019 r. Spółka nie była stroną kontraktu walutowego.

2.5 Prognozy wyników finansowych

Spółka nie publikowała prognozy wyników na 2019 r.

2.6 Strategia działania i perspektywy rozwoju

W pierwszej połowie 2018 roku Spółka zakończyła działania restrukturyzacyjne oraz zdefiniowała główne kierunki rozwoju na kolejne lata. Strategia Spółki oparta została na zbilansowanym rozwoju trzech segmentów biznesowych, tj.: energetyki, konstrukcji stalowych oraz segmentu produkcji seryjnej. Dywersyfikacja w obrębie produktów, a także odbiorców – zmniejsza ryzyko negatywnych konsekwencji, wynikających z wahań koniunktury poszczególnych segmentów.

Segment Energetyki

Z uwagi na wieloletnią obecność Spółki w obszarze energetyki, doświadczenie i markę - Zarząd wpisuje w cele strategiczne dynamiczny rozwój tego segmentu. Posiadane kompetencje w zakresie produkcji urządzeń okołokotłowych (rusztów i odzūżlaczy) oraz instalacji oczyszczania powietrza (odpylanie, odsiarczanie, odazotowanie) będą rozwijane zarówno w oparciu o własne zasoby badawczo rozwojowe, jak też we współpracy z podmiotami zewnętrznymi, dysponującymi nowoczesnymi technologiami.

Dodatkowo, Spółka podejmuje działania w kierunku rozpoczęcia instalacji i modernizacji kotłów wodnych, co zważywszy na już obecnie oferowany asortyment wyrobów, umożliwiłoby pełną realizację projektów, od kotła - poprzez ruszt - do instalacji oczyszczania powietrza.

Kolejnym, już realizowanym, krokiem strategii jest budowanie zespołu serwisowo - montażowego, który działa w obszarze serwisów gwarancyjnych i pogwarancyjnych, a także realizuje usługi montażowe urządzeń kotłowych produkowanych w Spółce. Celem strategicznym jest przejście montażu wszystkich urządzeń produkowanych w Spółce, co oznacza maksymalne ograniczenie tych projektów, które uniemożliwiają wykonanie takiej usługi.

Segment energetyki charakteryzuje się najwyższą marżowością ze wszystkich obsługiwanych przez Spółkę, a jego potencjał rozwojowy jest głównym przedmiotem zainteresowania Zarządu.

Segment Konstrukcji Stalowych

Spółka dokonała selekcji kilku kluczowych klientów oraz grup asortymentowych, w których posiada najlepsze kompetencje, podejmując długoterminowe zaangażowanie produkcyjne w projekty realizowane przez te podmioty, zarówno w Polsce jak i za granicą. Jednym ze strategicznych celów jest możliwość przeniesienia produkcji lub jej częściowej alokacji z zakładów produkcyjnych poszczególnych klientów do Spółki. Kolejnym krokiem jest wejście w obszar realizacji lub współrealizacji tych kontraktów (montaże), co stanowiłoby wartość dodaną do marż osiągniętych przy realizacji części produkcyjnej projektów.

Segment Produkcji Seryjnej

Celem strategicznym na nadchodzące lata jest dywersyfikacja ryzyka skoncentrowania prawie całej produkcji w tym segmencie dla jednego klienta. Spółka rozpoczęła negocjacje w celu wdrożenia kolejnych produktów z obszaru konstrukcji budowlanych dla innych podmiotów. Docelowym modelem współpracy jest rozłożenie produkcji seryjnej w taki sposób, aby dominacja największego podmiotu nie przekraczała 50% wartości sprzedaży.

2.7 Czynniki rozwoju

Na przestrzeni 2019 r. Spółka będzie koncentrowała się na realizacji przyjętej strategii rozwoju. W związku z tym głównym zadaniem w br. będzie poprawa efektywności pracy w celu maksymalnego wykorzystania potencjału Spółki.

Czynione również będą starania nad ciągłym podwyższaniem wydajności pracy oraz efektywności Spółki jako organizacji.

Spółka coraz lepiej radzi sobie z kontraktami pod klucz i to powinno przynieść efekt w nadchodzących latach. Reorganizacja procesu produkcyjnego pozwoli na realizację większej liczby kontraktów w tym samym czasie oraz na uniknięcie ewentualnych kar za opóźnienia w ich realizacji. Kolejnym celem Spółki jest zwiększenie eksportu w branży energetyki i ochrony środowiska, gdyż takie kontrakty są bardziej rentowne od krajowych.

Perspektywy rozwoju Spółki w najbliższych latach uwarunkowane będą między innymi następującymi czynnikami:

- pozycją rynkową Emitenta i marką wypracowaną w poprzednich latach działalności,
- posiadanymi kontaktami i doświadczeniem, w szczególności w zakresie polityki proeksportowej,
- wzrostem inwestycji w sektorze ekologii,
- dostępnością środków pomocowych z UE na dofinansowywanie projektów ekologicznych, co pozwala klientom Emitenta na zwiększanie inwestycji w obszarze ochrony środowiska,
- zapowiadany planami rozwoju krajowego sektora energetycznego, co wpłynie na zwiększenie inwestycji w sektorze, a przez to zwiększy popyt na produkty Emitenta,
- uwarunkowaniami makroekonomicznymi, prawnopodatkowymi, politycznymi i innymi;
- koniecznością dostosowania energetyki cieplnej do wymogów UE z zakresu ochrony środowiska, co będzie skutkowało w kolejnych latach zwiększoną liczbą inwestycji w tym zakresie.

Wyżej wymienione czynniki potwierdzają przyjętą przy sporządzeniu sprawozdania zasadę kontynuacji działalności Spółki.

Strategia ZUK Stąporków S.A. zakłada długoterminowy wzrost wartości Spółki, poprzez realizację kilku kluczowych założeń rozwoju. Cele strategiczne to:

- umocnienie pozycji na krajowym rynku energetyki poprzez oferowanie generalnego wykonawstwa, szczególnie w obszarze instalacji oczyszczania powietrza;
- ekspansja działalności na rynkach zagranicznych we wszystkich segmentach działalności Spółki;
- dywersyfikacja odbiorców w segmencie produkcji seryjnej;
- rozwój stosowanych przez Spółkę technologii, w szczególności technologii własnych;
- poprawa rentowności poprzez kontrolę i ograniczenie ryzyk kontraktowych;

- osiągnięcie zdolności dywidendowej w 2020 roku.

Realizacja ww. celów strategicznych ZUK Stąporków SA będzie możliwa pod warunkiem odpowiedniej organizacji, dostosowanej do potrzeb rynku, a przede wszystkim dzięki kapitałowi ludzkiemu, który jest kluczowym czynnikiem, pozwalającym patrzeć z optymizmem w przyszłość Spółki.

2.8 Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Ryzyko związane z działalnością operacyjną

Ryzyko działalności operacyjnej Spółki wynika z uwarunkowań wewnętrznych i zewnętrznych wpływających na działalność gospodarczą Spółki. Do czynników zewnętrznych oddziałujących na działalność operacyjną Spółki można zaliczyć tempo wzrostu sektora działalności Emitenta oraz presję konkurencyjną, która może oddziaływać na wielkość uzyskiwanych przychodów oraz na zmniejszenie marży operacyjnej. Z uwagi na znaczenie eksportu w działalności Spółki, na wyniki operacyjne wpływa także zachowanie pozycji konkurencyjnej na rynkach zagranicznych. Czynniki wewnętrzne wiążą się z właściwym określeniem strategii rynkowej Emitenta i skutecznym jej wdrożeniem. Wymienione powyżej czynniki są tylko częściowo zależne od Spółki. Występuje więc ryzyko negatywnego wpływu otoczenia rynkowego lub błędów w strategii dalszego rozwoju na działalność Spółki i jej wyniki finansowe. Spółka w związku z konkurencją na rynku, podjęła szereg działań zmierzających do zachowania jej pozycji (m.in. ciągle monitorowanie cen wyrobów dla energetyki i ochrony środowiska i dostosowywanie ich do potrzeb rynkowych).

Kadra kierownicza i kluczowi pracownicy

Działalność Spółki na rynku wymaga odpowiedniej wiedzy i przygotowania, szczególnie w odniesieniu do kadry kierowniczej i personelu technicznego. Poziom kompetencji pracowników określa ponadto zdolność Spółki do prowadzenia najbardziej zaawansowanych projektów. Nie można wykluczyć sytuacji fluktuacji kadry i przechodzenia kluczowych pracowników do podmiotów konkurencyjnych. Ponadto wzrost popytu na specjalistów z branży może się przekładać na wzrost wynagrodzeń. Dodatkowym czynnikiem ryzyka jest emigracja zarobkowa dotycząca także sektora, w którym działa Emitent.

Spółka dostrzega to ryzyko i podejmuje działania zapobiegawcze na dwóch płaszczyznach. Z jednej strony jest to związanie dotychczasowych pracowników ze Spółką. Odbywa się to poprzez wprowadzenie systemu motywacyjnego oraz stopniowe podwyższanie wynagrodzeń. Z drugiej strony Spółka stale doskonali proces rekrutacji nowych pracowników, tak aby kadra na poszczególnych stanowiskach była zastępowalna w możliwie krótkim okresie.

Ryzyko związane z realizacją kontraktów

Na prawidłowy przebieg procesów produkcyjnych ma wpływ wiele czynników, do których należą przede wszystkim współpraca z dostawcami, podwykonawcami i innymi podmiotami występującymi przy realizacji inwestycji. Realizacja umów wiąże się także z szeregiem zapisów umownych na okoliczność niewywiązywania się lub niewłaściwego wykonania warunków umowy przez drugą stronę. Ponadto Emitent zauważa, iż w trakcie realizacji inwestycji istnieje ryzyko nienależytego wykonania umowy, spowodowane różnymi przyczynami, takimi jak błędy konstrukcyjne, projektowe, technologii, które w rezultacie wpływają na jakość i terminowość kontraktu.

Ewentualne opóźnienia lub przesunięcia czasowe robót montażowych z winy Emitenta obwarowane są karami finansowymi z reguły na poziomie od 0,1 do 0,5% ceny umownej za każdy dzień opóźnienia, ale łącznie nieprzekraczającymi ustalonego indywidualnie dla każdej umowy limitu. W większości przypadków inwestor ma również prawo dochodzenia odszkodowań uzupełniających powyżej limitu kar, do wysokości faktycznie poniesionej szkody. Może to mieć negatywny wpływ na osiągnięte przez Emitenta wyniki finansowe. Natomiast Emitent zaznacza, iż w roku obrachunkowym nie był obciążany znaczącymi karami umownymi za nieterminową bądź wadliwą realizację kontraktów czy usług.

Zabezpieczeniem prawidłowego wykonania umowy są przede wszystkim gwarancje bankowe i ubezpieczeniowe. Wysokość i forma zabezpieczenia zależy od przedmiotu umowy, terminów umownych, a także rodzaju obiektu i specyfiki danej inwestycji. Zapisy w zakresie kar umownych są postanowieniami standardowymi stosowanymi w tego typu kontraktach.

Dodatkowe ryzyka związane z realizacją kontraktów wiążą się z możliwością wejścia w spór sądowy ze zleceniodawcą, koniecznością usunięcia ewentualnych wad lub usterek przedmiotu umowy, ewentualną zapłatą kar umownych oraz odstąpieniem od umowy. Może ponadto wystąpić sytuacja niewywiązania się zleceniodawcy z terminów płatności za wykonane przez Emitenta prace, co może skutkować ewentualnym wystąpieniem problemów z płynnością finansową. Spółka jak do tej pory nie miała istotnych kłopotów związanych z realizacją kontraktów, nie przewiduje również takiej sytuacji w przyszłości.

Ryzyko związane ze zmianą warunków umów

Działalność Emitenta oparta jest w znaczącej części na realizowaniu umów w zakresie produkcji konstrukcji i urządzeń technologicznych oraz ich montażu u inwestora. Ze względu na specyfikę oferty, działalność Emitenta skupia się głównie na rynku energetycznym, budownictwie oraz na segmencie instalacji ochrony środowiska, poprzez realizację znaczących projektów modernizacyjnych elektrowni i elektrociepłowni na terenie Polski oraz krajów Unii Europejskiej. Stała kooperacja z wybranymi podmiotami zapewnia stabilność treści zawieranych umów. Jednak istnieje ryzyko, iż ewentualne zmiany warunków współpracy, narzucone Spółce przez jej głównych zleceniodawców, spowodować mogą chwilowe utrudnienia w ich realizacji i wzrost kosztów, bądź też konieczność rezygnacji ze współpracy z danym klientem, co może wpłynąć na wyniki finansowe Emitenta.

Ryzyko związane z rozwojem działalności eksportowej

Spółka dużą część przychodów realizuje za granicą. Udział sprzedaży eksportowej w przychodach ze sprzedaży produktów, usług i materiałów Emitenta w I półroczu 2019 r. wyniósł 77,6%. Jest to związane zarówno z dużą konkurencyjnością oferowanych produktów i usług, jak również z długoletnim rozwojem kontaktów międzynarodowych. Skutkuje to osiągnięciem wyższej rentowności prowadzonej działalności gospodarczej. Taka strategia rozwoju rodzi także pewne ryzyko związane z możliwościami utrzymania obecnych kontraktów oraz pozyskiwaniem nowych zleceń w przyszłości. Zarząd Spółki ocenia jednak, że obecna sytuacja w obszarze eksportu jest dobra i istnieją możliwości jego znacznego zwiększenia w miarę rozbudowy mocy produkcyjnych Emitenta. Spółka kalkuluje ceny wyrobów eksportowych, zakładając uzyskanie zadowalających marż na sprzedaży przy zmiennym kursie walut.

Konkurencja

ZUK „Stąporków” S.A. podlega presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów z branży. Spółka prowadzi równoległe działalność w kilku obszarach: energetyce, ochronie środowiska, budownictwie. W każdej z tych dziedzin można mówić o występowaniu pewnej konkurencji. Należy jednak podkreślić, że jest ona niwelowana poprzez wysoką jakość produktów Emitenta oraz konkurencyjne ceny. Na uwagę zasługuje także fakt, że Spółka posiada własne produkty i rozwiązania, w tym chronione patentami, co dodatkowo poprawia jej pozycję konkurencyjną. Pomimo atutów Spółki, należy brać pod uwagę możliwość spadku rentowności działalności operacyjnej w przyszłości wynikającego ze wzrostu presji konkurencyjnej.

Sytuacja makroekonomiczna

Na realizację założonych przez Emitenta celów strategicznych i osiągnięte przez niego wyniki finansowe oddziałują między innymi czynniki makroekonomiczne, których wpływ jest od niego niezależny. Do tych czynników zaliczyć można: inflację, ogólną kondycję polskiej gospodarki, zmiany sytuacji gospodarczej, wzrost produktu krajowego brutto, politykę podatkową, wzrost stóp procentowych oraz coraz częściej zauważane zjawisko deficytu pracowników, stanowiące poważną barierę dalszego rozwoju. Zmiany wskaźników makroekonomicznych mogą wpłynąć na zmniejszenie planowanych przychodów, bądź na zwiększenie kosztów działalności.

Ryzyko walutowe

Istotna część przychodów i kosztów Emitenta wyrażona jest w walucie obcej. W I półroczu 2019 r. 77,6% przychodów ze sprzedaży produktów, usług i materiałów Emitenta pochodziło z eksportu. W tej liczbie wg szacunków Spółki rozliczenia w walucie Euro stanowiły około 95%. Spółka, prowadząc politykę handlową oraz kształtując ceny dla odbiorców końcowych, stara się uwzględniać elementy ryzyka walutowego. Ponadto znacząca większość materiałów wykorzystywanych do produkcji jest importowana. Import materiałów jest denominowany w 100% w walucie Euro. W przyszłości ryzyko walutowe może zostać całkowicie zneutralizowane poprzez przystąpienie Polski do strefy euro. Spółka nie była w przeszłości i nie jest na dzień sporządzenia raportu stroną kontraktu walutowego typu opcyjnego, jak również nie uczestniczyła w tego typu transakcjach. Z tego względu Spółka nie jest narażona na ryzyko, że ewentualna zmienność kursów walutowych może wpłynąć na powstanie istotnych strat, bądź innych negatywnych zdarzeń związanych z tego typu transakcjami.

Ryzyko cen towarów

Spółka jest narażona na ryzyko wzrostu cen, szczególnie materiałów strategicznych dla jej działalności. Na poziom tego ryzyka znacząco wpływa sytuacja na światowych rynkach cen surowców – stali, paliw i energii, powodowana zarówno wahaniami kursów walut, jak i koncentracją producentów zmierzającą do prowadzenia wspólnej kontroli cen. Spółka nie zawiera wieloletnich umów z dostawcami, zakres dostaw i dostawcy ustalani są indywidualnie w zależności od potrzeb.

Ryzyko koncentracji sprzedaży

Dodatkowo Spółka rozpoznaje ryzyko związane z dużą koncentracją sprzedaży do jednego odbiorcy w segmencie produkcji seryjnej. Od połowy 2018 roku podejmowane są działania w celu pozyskania nowych odbiorców płyt szalunkowych. Od lutego 2019 roku została uruchomiona próbna produkcja dla drugiego odbiorcy ram szalunkowych, co pozwoli na zmniejszenie ryzyka koncentracji sprzedaży do jednego dostawcy

2.9 Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie kolejnego kwartału

- sytuacja na rynku przetargów publicznych oraz przetargów branżowych. Emitent oczekuje stopniowej poprawy w tym zakresie, w związku z zapowiadaniem zwiększeniem inwestycji w sektorze publicznym. Dodatkowo większa liczba konkursów grantowych o dotacje unijne spowoduje większe zainteresowanie produktami Emitenta, szczególnie w branży ochrony środowiska;
- aktywne uczestnictwo w przetargach;
- sytuacja ekonomiczna w kraju, wynikająca w szczególności z tempa wzrostu gospodarczego;
- kształtowanie się kursu złotego do EUR, bowiem znaczące zmiany kursu euro mogą mieć istotny wpływ na zmianę rentowności realizowanych kontraktów denominowanych w EUR;
- efekty prowadzonej optymalizacji produkcji, w zakresie przygotowania i obróbki materiałów i półproduktów, co stopniowo przekłada się na mniejsze straty w trakcie wytwarzania oraz zmniejszenie braków czy niedoróbek;
- projekty inwestycyjne zorientowane na wprowadzanie zmian dążących do wzrostu nowoczesności i konkurencyjności przedsiębiorstwa - wdrażanie nowych technologii w ramach infrastruktury produkcyjnej i dystrybucyjnej, efektywniejsze wykorzystanie wiedzy i umiejętności pracowników (szkolenia, jakość i stabilność kadry pracowniczej);
- skuteczność założonej strategii rozwoju.

3 Informacje korporacyjne

3.1 System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych

System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych realizowany jest w drodze obowiązujących w Spółce procedur sporządzania i zatwierdzania sprawozdań finansowych. Sprawozdania finansowe sporządzane są przez służby finansowo - księgowo pod kontrolą Głównego Księgowego Spółki, a ich ostateczna treść zatwierdzana jest przez Zarząd. Zatwierdzone przez Zarząd sprawozdania finansowe następnie są weryfikowane przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybieranego mocą uchwały Rady Nadzorczej. Corocznie Rada dokonuje oceny audytowanych sprawozdań finansowych Spółki w zakresie ich zgodności z księgami i dokumentarni, jak również ze stanem faktycznym. O wynikach swojej oceny, Rada informuje akcjonariuszy w swoim sprawozdaniu rocznym.

Polityka rachunkowości stosowana jest w Spółce w sposób ciągły. Zasady rachunkowości, opisujące metody wyceny aktywów i pasywów oraz ustalenia wyniku finansowego, zamieszczone są w skróconym sprawozdaniu finansowym. W okresie od 1 stycznia 2019 r. do 30 czerwca 2019 r. w Spółce nie dokonano jakichkolwiek zmian zasad ustalania wartości aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego w stosunku do zasad stosowanych w latach 2014-2018.

3.2 Akcje i akcjonariat

3.2.1 Struktura akcjonariatu

Kapitał akcyjny Spółki na dzień przekazania niniejszego raportu, tj. na 13 września 2019 r., wynosi 2 211 288,60 zł i dzieli się na 6 503 790 akcji. Zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, na dzień publikacji raportu akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu ZUK „Stąporków” S.A. byli:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale %	Liczba głosów	Udział w głosach %
FRAM FIZ*	2 001 762	30,78%	2 001 762	30,78%
Lech Jan Pasturczak	676 896	10,41%	676 896	10,41%
Andrzej Piotr Pargieła	689 423	10,60%	689 423	10,60%
Stanisław Juliusz Pargieła	814 874	12,53%	814 874	12,53%
Artur Mączyński	636 896	9,79%	636 896	9,79%
Pozostali	1 683 939	25,89%	1 683 939	25,89%
SUMA	6 503 790	100,00%	6 503 790	100,00%

Liczba akcji	6 503 790
Akcje serii A	4 103 790
Akcje serii B	400 000
Akcje serii C	2 000 000

* stan posiadania na podstawie wykazu akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 4 czerwca 2019 r.

3.2.2 Spółka informuje, iż w okresie od poprzedniego kwartalnego raportu okresowego do Spółki nie wpłynęły zawiadomienia od znaczących akcjonariuszy

3.2.3 Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Stan posiadania akcji lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające lub nadzorujące Emitenta na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na 13 września 2019 r., przedstawiał się następująco:

Imię i nazwisko	Funkcja	Stan na dzień publikacji poprzedniego raportu okresowego	Stan na dzień 30 czerwca 2019 r. oraz na dzień 05 września 2019 r.
Jacek Weremiej	Prezes Zarządu	nie posiadał akcji	nie posiada akcji
Rafał Mania	Przewodniczący RN	nie posiadał akcji	nie posiada akcji
Andrzej Pargieła	Sekretarz Rady Nadzorczej	posiadał 689 423 akcji	posiada 689 423 akcji
Stanisław Pargieła	V-ce Przewodniczący RN	posiadał 814 874 akcji	posiada 814 874 akcji
Artur Mączyński	V-ce Przewodniczący RN	posiadał 636 896 akcji	posiada 636 896 akcji
Lech Jan Pasturczak	Członek Rady Nadzorczej	posiadał 676 896 akcji	posiada 676 896 akcji
Witold Jesionowski	Członek Rady Nadzorczej	nie posiadał akcji	nie posiada akcji

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadały na dzień 13 września 2019 r. uprawnień do akcji Emitenta.

W okresie od dnia publikacji raportu za I kwartał 2019 r. nie miały miejsca zmiany w zakresie stanu posiadania akcji lub uprawnień do akcji Spółki przez osoby zarządzające lub nadzorujące Emitenta.

4 Pozostałe informacje

4.1 Informacje nt. postępowań

Według informacji posiadanych przez Zarząd ZUK „Stąporków” S.A. w okresie objętym raportem nie wszczęto, jak również nie prowadzono przed sądem, organem administracji publicznej lub organem właściwym dla postępowania arbitrażowego jakiegokolwiek istotnego postępowania dotyczącego zobowiązań lub wierzytelności ZUK „Stąporków” S.A., w tym takiego którego wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

4.2 Zatrudnienie

Na dzień 30 czerwca 2019 r. Emitent zatrudniał na podstawie umów o pracę 242 osób.

4.3 Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

4 czerwca 2019 r. Rada Nadzorcza spółki ZUK "Stąporków" S.A. wyraziła zgodę na przedłużenie współpracy na kolejne lata obrotowe 2019-2021 z firmą audytorską – Kancelarią Porad Finansowo-Księgowych dr. Piotr Rojek Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, przy ul. Konduktorskiej 33, 40-155 Katowice, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych, prowadzoną przez Polską Izbę Biegłych Rewidentów pod numerem ewidencyjnym 1695.

Zakres prac obejmuje:

- badanie sprawozdań finansowych za rok obrotowy kończący się dnia 31 grudnia 2019 r.; 31 grudnia 2020 r. oraz 31 grudnia 2021 r.,
- przegląd śródrocznych sprawozdań finansowych sporządzonych na dzień 30 czerwca 2019 r.; 30 czerwca 2020 r. oraz 30 czerwca 2021 r.

4.4 Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W opinii Zarządu Spółki nie występują inne niż opisane w niniejszym raporcie informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę.

W ocenie Zarządu Emitenta Spółka znajduje się w dobrej kondycji finansowej. W konsekwencji Zarząd nie widzi jakichkolwiek zagrożeń dla stabilności majątkowej czy finansowej Spółki. Ponadto Zarząd Spółki nie identyfikuje jakichkolwiek zagrożeń dla możliwości realizacji zobowiązań Emitenta.

4.5 Istotne dokonania lub niepowodzenia emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta

W I połowie 2019 r. Spółka konsekwentnie realizowała założenia przyjętego planu rozwoju i działania optymalizacyjne ukierunkowane na zwiększenie efektywności operacyjnej i finansowej Emitenta. Nastąpiło zmniejszenie kosztów o charakterze stałym, a także dostosowanie struktury zatrudnienia do potrzeb wynikających z wdrożonej strategii rozwoju na kolejne lata.

4.6 Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe

Spółka w I półroczu 2019 r. kontynuowała realizację projektu w ramach programu „Środowisko naturalne, rolnictwo i leśnictwo Biostrateg”. Z tego tytułu w okresie od 01.01.2019r. do 30.06.2019r. spółka poniosła nakłady w wysokości 3 869,1 tys. złotych. Całkowite nakłady od momentu rozpoczęcia projektu wyniosły 14 044,8 tys złotych.

4.7 Dane teleadresowe

Nazwa spółki: **ZAKŁADY URZĄDZEŃ KOTŁOWYCH „STĄPORKÓW” SPÓŁKA AKCYJNA**

Siedziba: **ul. Górnicza 3, 26-220 Stąporków**

Organ rejestrowy: **Sąd Rejonowy w Kielcach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego**

Nazwa i numer rejestru: **KRS 0000081300**

Kapitał zakładowy: **2.211.288,60 zł**

Nr telefonu: **(41) 374-10-16**

Nr faksu: **(41) 374-17-12**

E-mail: [**zuk@zuk.com.pl**](mailto:zuk@zuk.com.pl)

Strona internetowa: [**www.zuk.com.pl**](http://www.zuk.com.pl)

Podpisy osób zarządzających:

Stąporków, 05 września 2019 r.

Jacek Weremiej

Prezes Zarządu

Wojciech Kosiński

Vice Prezes Zarządu

